



いえとちソリューションWG

「建築家とホンネで語る会」

4月15日~17日

INA X 新宿ショールームにて

岡村泰之 × 伊原孝則

岡村泰之建築設計事務所 ファーイースト・デザイン・ラボ

# 「建築」にできること

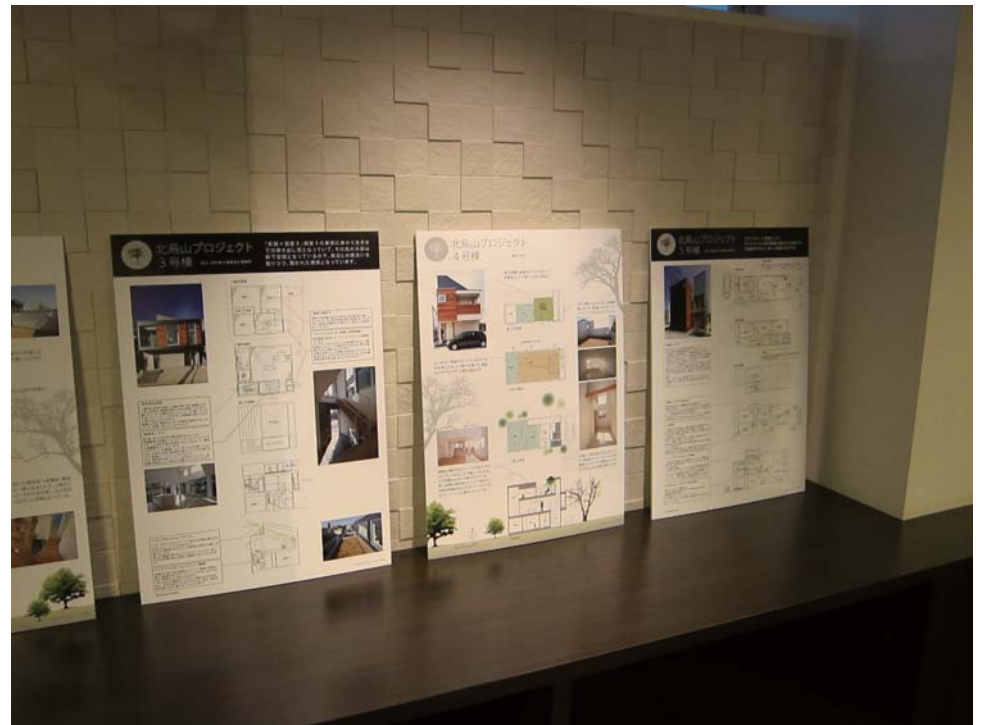
## 注文ではない建築家のつくる住宅の可能性

建築家がつくる建売住宅、売建住宅、戸建集合住宅、戸建コーポラティブ住宅などの実績を通して新しい住宅供給の可能性を検証します。

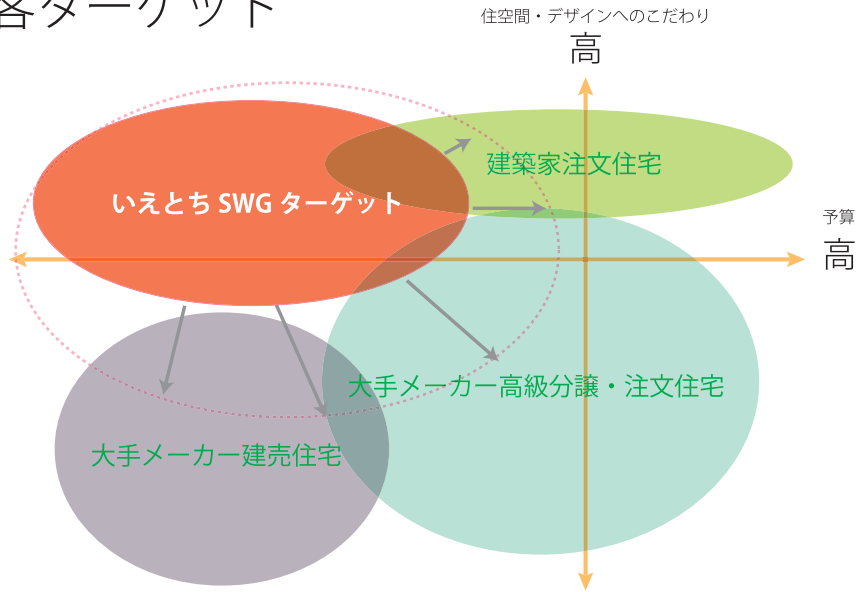
実際に関わった人たちを招き、様々な角度から建築家の関わる市場での住宅の魅力や問題点について話し合いました。



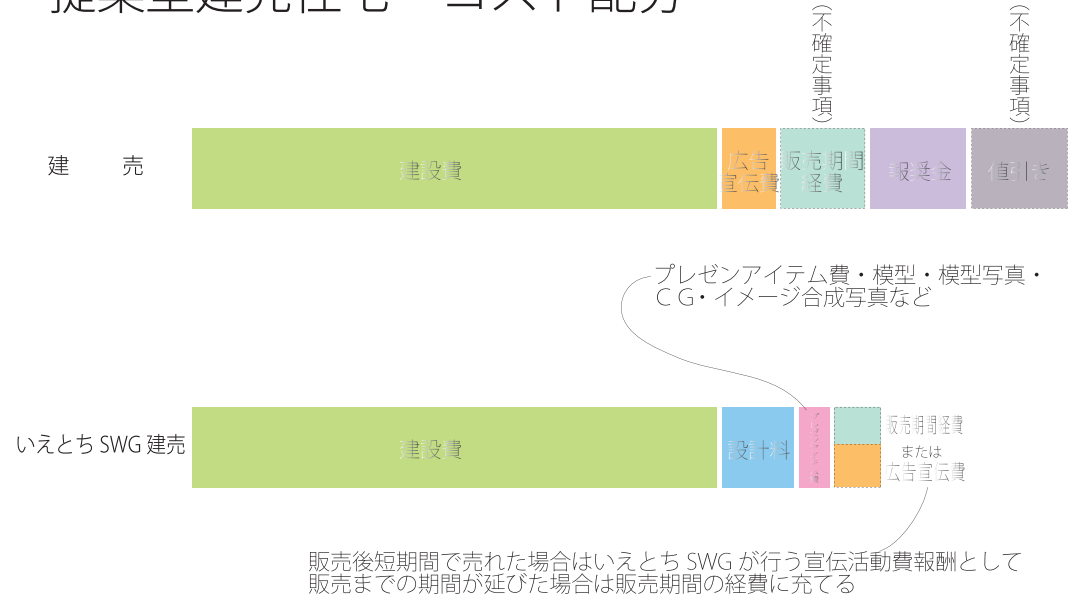
会場風景



# 顧客ターゲット



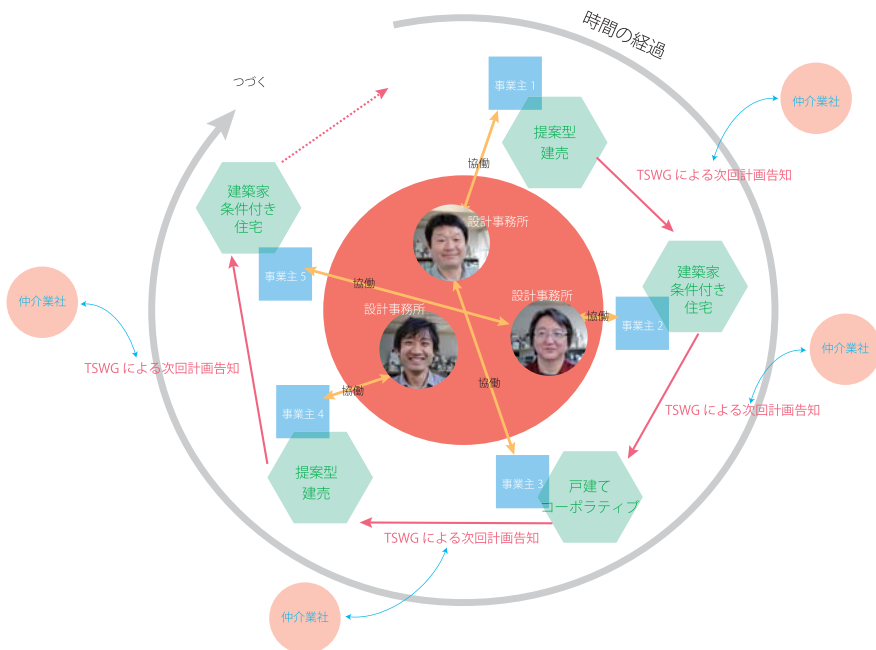
# 提案型建売住宅・コスト配分



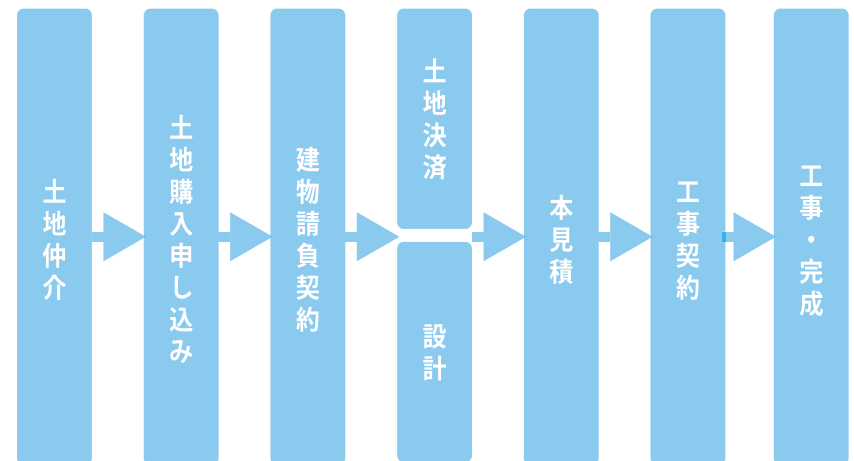
# 販売の連携

中小売り主の販売連携 (いえとち SWG ターゲット顧客の囲い込み)

いえとち SWG によるプロジェクトの発信ネットワークでプロジェクト参加物件全体の認知度アップを計る。今後のプロジェクトへの期待感を持った顧客にむけての情報提供の場となる。



# 建築家条件付住宅・事業フロー



# いえとちソリューションWGのねらい